



WINE KNOWLEDGE BASE · RISPOSTA

Come si esporta in USA?

24/07/2026

Per esportare vino negli Stati Uniti, è fondamentale seguire una serie di passaggi e adempiere a specifici requisiti normativi e documentali. Ecco una guida pratica basata sulle informazioni disponibili:

1. Preparazione del Materiale di Vendita:

- **Materiale in Inglese:** Assicurati di avere tradotto in inglese tutta la documentazione essenziale:
 - Scheda tecnica del vino.
 - Presentazione della cantina.
 - Listino prezzi in formato FCA (Free Carrier) o FOB (Free On Board).
 - Immagini ad alta risoluzione delle etichette.
- **Verifica Compatibilità Etichetta:** Prima di promettere disponibilità immediata, verifica che le tue etichette siano conformi ai requisiti del TTB (Alcohol and Tobacco Tax and Trade Bureau). Consulta la scheda specifica sui requisiti di etichettatura.
- **Informazioni Chiave:** Definisci chiaramente:
 - Quantità Minima d'Ordine (MOQ).
 - Formati di bottiglia disponibili.
 - Tempi di produzione e imbottigliamento per ordini ricorrenti.
- **Referenze:** Se hai già esportato in altri mercati o ottenuto riconoscimenti (punteggi da guide, premi), menzionali per rafforzare la tua credibilità sul mercato USA.

2. Requisiti Legali e Documentali per l'Importazione:

- **Licenza di Importazione:** L'importatore negli USA deve essere in possesso di un'apposita licenza rilasciata dal Bureau of Alcohol, Tobacco and Firearms (BATF), ora parte del TTB.
- **Approvazione delle Etichette:** Le etichette dei vini destinati all'importazione devono essere preventivamente sottoposte all'approvazione del TTB da parte dell'importatore americano. Solo dopo l'approvazione è possibile avviare le spedizioni commerciali.
- **Informazioni sull'Etichetta (in Inglese):** Le etichette devono riportare obbligatoriamente:
 - Marca e denominazione del vino.



- Tipo di vino (es. "table wine").
- Contenuto netto (es. 1 Lt.).
- Gradazione alcolica (Alcohol ...% by volume).
- Paese d'origine ("Product of Italy").
- Nome e città dell'importatore, agente o distributore esclusivo ("Imported by ...").
- **Documentazione di Spedizione:**
- **Fattura Export:** È consigliabile una fattura proforma.
- **Dichiarazione Doganale:** Una dichiarazione dettagliata sul contenuto della spedizione.
- **Documenti di Trasporto:** Fattura proforma, packing list e polizza di carico (Bill of Lading / Air Waybill). Questi documenti vanno concordati con lo spedizioniere.
- **Packing List:** Da redigere e concordare con lo spedizioniere.
- **Certificato d'Origine:** Per i vini italiani, il certificato d'origine non è richiesto.
- **Certificati di Analisi:** Tradizionalmente richiesti.
- **Paese di Origine:** È sufficiente l'indicazione del paese di origine sulla fattura redatta in lingua inglese. Non è richiesta la "Special Custom's Invoice".

3. Logistica e Spedizione:

- **Spedizioniere Specializzato:** La spedizione di bevande alcoliche negli USA deve essere effettuata esclusivamente tramite uno spedizioniere specializzato nel trasporto e sdoganamento di prodotti alcolici.
- **US Custom Broker:** È indispensabile avvalersi di un US custom broker specializzato nello sdoganamento di vini.
- **Hub Logistico:** Alcune cantine utilizzano hub logistici negli Stati Uniti (es. in Missouri) per stoccare una quota della produzione destinata alla vendita a privati. Questo permette di ridurre i tempi di consegna al consumatore finale (da circa un mese a 24 ore).
- **Flussi Merce:** I flussi verso l'hub USA sono gestiti tramite spedizioni marittime consolidate in container dedicati, con partenze mensili regolari dall'Italia.

4. Considerazioni di Mercato:

- **Consumo:** La popolazione USA maggiorenne (età legale per il consumo di alcolici è 21 anni) rappresenta il mercato di riferimento. I consumi di vino pro capite sono più bassi se si considera l'intera popolazione.



- **Dazi e Politiche Commerciali:** Sii consapevole delle politiche commerciali e dei potenziali dazi che possono influenzare il mercato. Negli ultimi anni, ad esempio, sono stati introdotti dazi su vini e spirits europei, che hanno impattato il valore dell'export italiano.
- **Competizione:** L'Italia è storicamente uno dei principali fornitori di vino per gli USA, ma la competizione è elevata.

Prossimi Passi Consigliati:

1. **Prepara il materiale di marketing e vendita in inglese.**
2. **Verifica la conformità delle tue etichette con il TTB.**
3. **Identifica e contatta potenziali importatori/distributori negli USA.**
4. **Trova uno spedizioniere specializzato e un US custom broker.**
5. **Definisci chiaramente i termini commerciali (FCA/FOB, MOQ, tempi di consegna).**
6. **Considera la partecipazione a fiere di settore negli USA (es. Vinitaly USA) per incontrare buyer e importatori.**

Wines Export può supportarti nella ricerca di importatori qualificati in oltre 12 paesi, inclusi gli Stati Uniti, e offrire consulenza per avviare la tua attività di esportazione.

FONTI CITATE

[1] **commerciale_sintetico** commerciale_sintetico:pool_USA_comunicazione_buyer liv2 · None
corpus/commerciale_sintetico/
pool_USA_comunicazione_buyer_comunicare_efficacemente_con_buyer_e_importatori_usa_lingua_prassi_e_canali.txt · offset 2966

[2] **archive_org** archive_org:vigneto-1984-3 liv2 · it
corpus/archive_org/vigneto-1984-3_Un_vigneto_chiamato_Friuli_1984-3.txt · offset 39433

[3] **archive_org** archive_org:vigneto-1984-2 liv2 · it
corpus/archive_org/vigneto-1984-2_Un_vigneto_chiamato_Friuli_1984-2.txt · offset 11509

[4] **italian_news** italian_news:civiltadelbere:www_civiltadelbere_com_bilancio_2025_si_chiude_un_anno_faticoso
· it
corpus/italian_news/
civiltadelbere_www_civiltadelbere_com_bilancio_2025_si_chiude_un_anno_faticoso__civiltadelbere_Bilancio_2025_si_chiude_.txt · offset 3694

[5] **commerciale_sintetico** commerciale_sintetico:pool_USA_case_study liv2 · None
corpus/commerciale_sintetico/
pool_USA_case_study_caso_reale_fieramente_e_il_primo_servizio_di_fulfillment_b2c_per_il_vino_italian.txt · offset 1483

[6] **wikisource** wikisource:it:L'agricoltura americana/I liv2 · it



corpus/wikisource/it_L_agricoltura_americana_I__it_L_agricoltura_americana_I.txt · offset 10001

[7] **disciplinari_ice** disciplinari_ice:ICE_americhe_stati-uniti liv1 · it

corpus/disciplinari_ice/ICE_americhe_stati-uniti_Guida_Export_Vino_ICE_-_Stati_Uniti_americhe.txt · offset 0

[8] **gutenberg** gutenberg:48913 liv2 · it

corpus/gutenberg/48913_I1_Vino_Undici_conferenze_fatte_nell_inverno_dell_anno_1880.txt · offset 244964

Risposta generata dal sistema RAG Wines Export sul corpus Wine Knowledge Base. Le informazioni con citazione provengono dalle fonti indicate; il resto dalla competenza enologica del modello.



Continua a chiedere al sommelier AI

Inquadra il QR o vai sul chatbot: altre domande sul vino, sempre con fonti.

www.wines-export.com/chatbot